



**Starten Sie mit uns durch –
als Lizenzpartner der
ABAKUS Firmengruppe**

ABAKUS HR-SOLUTIONS

Bachstrasse 41 | 88214 Ravensburg

Telefon (0751) 977 197 – 0 | Telefax (0751) 977 197 – 15

www.abakusgroup.com/lizenzpartner



Sehr geehrte Interessentin, sehr geehrter Interessent!

Haben Sie recht herzlichen Dank für Ihr Interesse an einer Lizenzpartnerschaft in der boomenden Branche der Personaldienstleistung.

Mit einer ABAKUS Lizenzpartnerschaft machen Sie sich beruflich unabhängig und haben die Möglichkeit zu uneingeschränkter Selbstverwirklichung als Unternehmer. Mit einer ABAKUS Lizenzpartnerschaft setzen Sie auf eine starke Marke und auf den Markt der Zukunft: **Personaldienstleistungen**.

Als ABAKUS Lizenzpartner arbeiten Sie als selbständiger Unternehmer im Unternehmen ABAKUS und leiten Ihre eigene Niederlassung in einer exklusiven Region. Dabei profitieren Sie von unserem Namen, unserem Erfolgskonzept und Know-how sowie unserer Infrastruktur. Somit können wir Ihren erfolgreichen Start als Unternehmer optimal gewährleisten.

ABAKUS ist anders als andere Personaldienstleister.

Unsere Dienstleistungen beinhalten u. a. die lukrative Personalvermittlung von Fach- und Führungskräften, Shared Services wie beispielsweise das Outsourcing, das Outplacement und Call-Center-Services sowie Schulungs- und Trainingsmaßnahmen für Bewerber.

Unsere Kundenstruktur besteht sowohl aus großen, multinationalen Konzernen als auch aus lokalen Start-up's und staatlichen Einrichtungen. Alle Kandidaten, die wir unseren Kunden anbieten, verfügen stets über das geforderte Wissen und die nötige Erfahrung. Diese Mischung sorgt dafür, dass jeder Tag voller Abwechslungen und Herausforderungen steckt, die es gemeinsam zu meistern gilt.

Geringe Kosten

Auf der Kostenseite profitieren Sie von unseren Einkaufskonditionen, die wir mit verschiedenen Lieferanten ausgehandelt haben. Weiterhin entstehen Ihnen einige Kosten überhaupt nicht – zum Beispiel für Marktanalysen oder für Werbemittel. Darüber hinaus sparen Sie Zeit, da die Systeme und Arbeitsprozesse bereits von uns konzipiert wurden und Ihnen uneingeschränkt zur Verfügung stehen.



Unser Beitrag zu Ihrem Erfolg

Bereits vor Beginn unserer Partnerschaft analysieren wir gemeinsam mit Ihnen das Potential Ihres exklusiven Vertriebsgebiets, so dass Sie sehen können, dass erfolgreiche Personaldienstleistungen dort auch tatsächlich realisierbar sind. Gemeinsam mit Ihnen sorgen wir dafür, dass Sie schnellstmöglich durchstarten können. Ob es um die Gestaltung Ihrer Geschäftsräume geht oder um praxisorientierte IT-Systeme – wir unterstützen Sie tatkräftig.

Ihre eigene Preispolitik

Niedrige Kosten führen ganz automatisch zu höheren Erträgen! Zusätzlich erhalten Sie unsere Beratung, wie Sie Ihr neues Geschäft optimal positionieren können, um den optimalen Ertrag zu generieren. Als ABAKUS Lizenzpartner dürfen Sie die Vergütungssätze für Ihre Dienstleistungen frei festlegen – entsprechend der jeweils gültigen Rechtssituationen und der ABAKUS Preispolitik. Somit sind Sie in der Situation, bedarfsgerecht am Markt agieren zu können und flexibel auf Veränderungen zu reagieren. Selbstverständlich unterstützen wir Sie im Rahmen der Einführungs- und Aufbauschulungen bei der Entwicklung eines für Ihr neues Unternehmen optimalen Preistableaus für alle von Ihnen angebotenen Dienstleistungen.

Unsere Marketingaktivitäten für Sie

Als Lizenzgeber kümmern wir uns um die Marke ABAKUS sowie um alle Kommunikations- und Marketingressourcen. Somit können wir stets gewährleisten, dass alle Marketing- und Werbestrategien einheitlich bleiben und wir so unsere Corporate Identity erhalten und stärken können. Die lokalen Werbeaktivitäten sind Ihr Verantwortungsbereich und werden von Ihnen ausgeführt. Dafür nutzen Sie die von ABAKUS zur Verfügung gestellten Ressourcen. Die Kosten für das überregionale Marketing tragen wir als Lizenzgeber, während die Kosten des lokalen Marketings von Ihnen getragen werden.

Schulung & Beratung

Wir wollen, dass Sie direkt auf einem hohen Niveau und mit einem optimalen Professionalisierungsgrad durchstarten und bieten Ihnen daher ein intensives Trainings- und Schulungsprogramm. Im Rahmen der Schulungen werden Sie professionell durch interne und externe Partner zum Lizenznehmer ausgebildet. Zusätzlich bieten wir Ihnen regelmäßig Aufbau- und Auffrischungsschulungen an. Zusätzlich steht Ihnen bereits zu Beginn unser kompetenter Lizenzpartner – Support mit Rat und Tat zur Seite. Dabei fungieren wir als Ihr Ratgeber, wenn es um Ihr Wachstum, Ihr Kunden- und Kandidatenportfolio oder Ihre Preispolitik geht.

Lassen Sie uns eine Partnerschaft eingehen, bei der beide Seiten optimal voneinander profitieren und die auf Fairness und Kompetenz basiert.

Wir würden uns freuen, Sie bald als neuen ABAKUS Lizenzpartner begrüßen zu dürfen und stehen Ihnen jederzeit bei Fragen – telefonisch, per E-Mail und auch persönlich in unserer Hauptniederlassung – gerne zur Verfügung.

Es grüßt Sie herzlich



Marcus Oliver Leicht
Mitglied der Geschäftsleitung
ABAKUS HR-SOLUTIONS KG



So treten Sie mit uns in Kontakt

ABAKUS HR-SOLUTIONS
Bachstrasse 41
VAUDE – Gebäude
88214 Ravensburg

Ihr Ansprechpartner

Herr Marc Leicht

Telefon (0751) 977 197 – 23
Telefax (0751) 977 197 – 15

E-Mail lizenzpartner@abakusgroup.com

Auf unseren Internetseiten finden Sie weitere Informationen rund um die ABAKUS Lizenzpartnerschaft sowie eine Checkliste, anhand derer Sie überprüfen können, ob Sie die oder der geeignete Lizenzpartner oder Lizenzpartnerin sein können.

www.abakusgroup.com/lizenzpartner



Unsere Leistungen für Sie - Taten statt große Worte

Hier haben wir für Sie die wichtigsten Leistungen und Vorteile zusammengefasst, auf die Sie sich während Ihrer Lizenzpartnerschaft jederzeit verlassen können.

- **Eigenes Lizenzpartnergebiet inklusive Gebietsschutz**
- **Regionale Markt- und Standortanalyse**
- **Partizipation an Rahmenverträgen mit unseren Key Accounts**
- **Einheitliche Preispolitik**
- **Modernste IT-Infrastrukturen**
- **Einführungs- und Aufbauschulungen durch interne und externe Experten**
- **Unterstützung bei Fakturierungen, Lohn- und Gehaltsrechnungen, IT durch unser Lizenzpartner Development Team**
- **Standardisierte Arbeitsprozesse**
- **Exklusiver 5-Jahres-Lizenzpartnervertrag**



Ihr Weg zur eigenen Niederlassung



Erstkontakt Gesprächsrunden Schnuppertage

Auf unserer Internetseite haben Sie die Möglichkeit, über ein Onlineformular den Erstkontakt mit uns zu suchen. Im Lauf der dann folgenden Gesprächsrunden bekommen Sie von uns wichtige Informationen zu unserem Konzept, zur Personaldienstleistung im Allgemeinen, zur Marktsituation und zu Marktprognosen, zum Geschäftsplan und zur Lizenzpartnervereinbarung. Um Ihnen einen ersten Einblick in das Tagesgeschäft eines Unternehmens der Personaldienstleistungsbranche zu verschaffen, erhalten Sie die Möglichkeit, einige Tage in das operative Geschäft reinzuschnuppern.



Unterzeichnung der Lizenzvereinbarung

Es wird ernst! Jetzt machen wir unsere Zusammenarbeit durch die Unterzeichnung eines Vorvertrages offiziell. Gemeinsam mit Ihnen entwerfen wir den Geschäftsplan und unterstützen Sie bei der Finanzierung. Im Anschluss daran unterzeichnen wir die endgültige Lizenzpartnervereinbarung und Sie erhalten das Lizenzpartnerhandbuch.



Ausbildungsprogramm Eröffnung Ihrer Niederlassung

Nach Unterzeichnung des Vorvertrages, bereiten wir gemeinsam mit Ihnen Ihre neue Niederlassung vor. Parallel dazu besuchen Sie unser Ausbildungsprogramm, das Sie umfassend auf Ihre neuen Aufgaben als Lizenzpartner vorbereitet. Dann ist der Moment gekommen, auf den wir hingearbeitet haben. Die Eröffnung Ihrer eigenen Niederlassung steht vor der Tür. Ein neuer Lebensabschnitt beginnt – und Sie können nachwievor auf unsere tatkräftige Unterstützung bauen.

Verfügbare Standorte

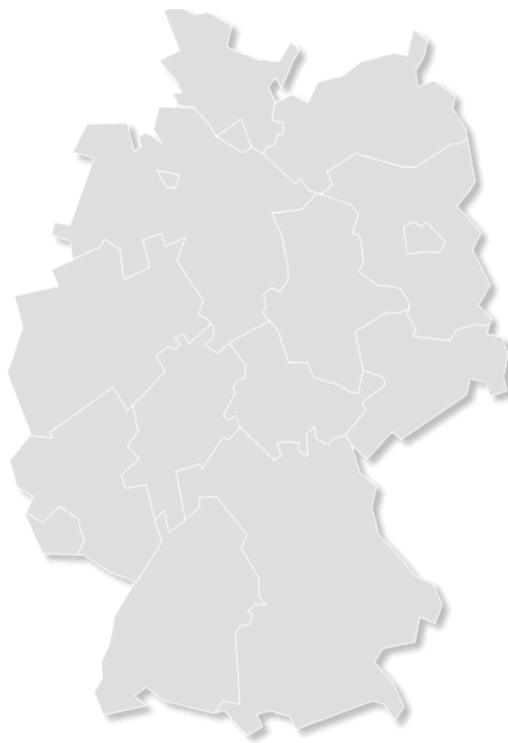
Freie Standorte eröffnen Ihnen die Marktführerschaft in klar definierten Teilmärkten. Jeder neuer Standort wird als Teil unseres Netzwerkes tatkräftig unterstützt und profitiert von unserem umfangreichen Know-how. Hier können Sie erfolgreich tätig werden - und Ihr persönlicher Erfolg liegt ganz in Ihrer Hand!

Im ersten Schritt der Markterschließung werden ausschließlich Lizenzpartner - Niederlassungen an ausgesuchten Standorten in Süddeutschland eröffnet. Sollte Ihr Wunschgebiet nicht dabei sein, zögern Sie bitte nicht mit uns in Kontakt zu treten. Möglicherweise eröffnen sich alternative Realisierungsansätze, die wir gerne mit Ihnen diskutieren möchten.

Standortkriterien

Sie erhalten Ihr eigenes und exklusives Lizenzgebiet basierend auf Postleitzahlengebieten. Im Rahmen der Gebietsaufteilung haben wir folgende Kriterien zugrunde gelegt, damit Sie die optimalen Eintritts- und Erfolgchancen haben:

- Existenz von mindestens 600 Unternehmen in der Größenordnung ab 11 Mitarbeitern im relevanten Postleitzahlengebiet
- Existenz einer gebietsmittigen Stadt mit mindestens 30.000 Einwohnern
- Maximale Entfernung vom Standort bis zur Vertriebsgebietsgrenze von maximal 60 Kilometern



Baden-Württemberg

Baden-Baden
Biberach an der Riss
Freiburg
Konstanz
Radolfzell
Stuttgart
Ulm (Donau)

Bayern

Augsburg
Landshut
Lindau
Memmingen
Würzburg

Die Marke ABAKUS

Unsere Lizenzpartner profitieren von einem vielfach erprobten und sicheren Geschäftsprinzip. Als wesentlicher Teil unseres unternehmerischen Erfolgskonzepts erhalten unsere Partner jede erdenkliche Unterstützung. Mit der Nutzung der Dachmarke, den umfangreichen Qualifizierungsmöglichkeiten in unserer hauseigenen Akademie und den innovativen IT-Dienstleistungen des Unternehmens sowie gezielten Marketing- und PR-Maßnahmen stehen Ihnen vielseitige Service-Tools zur Verfügung, damit Sie sich auf das Wesentliche konzentrieren können. Gerade in der Personaldienstleistungsbranche ist die Kompetenz der Mitarbeiter maßgeblich dafür verantwortlich, dass sowohl die Kandidaten als auch die Auftraggeber ein Unternehmen als kundenfreundlich und dienstleistungsorientiert wahrnehmen.

Motivierte, qualifizierte und flexible Mitarbeiter garantieren in unserer Branche unternehmerischen Erfolg.

DER MENSCH STEHT BEI UNS IM MITTELPUNKT

Das Lizenzpartnerprogramm von ABAKUS Personaldienstleistungen verfolgt konsequent diese Strategie und investiert deshalb stets in seine Mitarbeiter und seine Lizenzpartner: Mit einem umfangreichen Schulungs-Programm und regelmäßigen Partner-Treffen. Neben der Grundausbildung bietet der Spezialist für innovative Personaldienstleistungen seinen Mitarbeitern und Partnern ein umfassendes Schulungs-Angebot zu verschiedenen Themen, wie beispielsweise Mitarbeiterführung, Marketing oder Controlling an. Während einige Anbieter sich massiv am Preiskampf beteiligen, haben wir von Anfang an konsequent auf das Konzept von Qualität und Service gesetzt. Und damit auf die richtige Strategie.

Daten & Fakten

Startkapital

Eigen- oder Fremdkapital	€ 25.000
darin enthalten	Investitionen
	IT
	Einrichtungen
	Betriebskosten
	Personalkosten
	Miete
	Bürokosten
	Fahrzeugkosten

Gebühren

Eintrittsgebühr	€ 5.000
Werbegebühr	keine
Lizenzgebühr	7%
1. Jahr	vom Umsatz
Lizenzgebühr	11%
ab 2. Jahr	vom Umsatz
Factoringgebühr	1,24%
Verwaltungsgebühr	keine

Vertragslaufzeit

5 Jahre



Besuchen Sie uns im Internet

www.abakusgroup.com/lizenzpartner

ABAKUS HR-SOLUTIONS
BACHSTRASSE 41
88214 RAVENSBURG